



<https://www.personalberatung-fiege.de/stellenangebote-im-vertrieb/297-key-account-manager-deutschland-m-w/>

## Key Account Manager Deutschland (m/w/d) Fahrgastinformationssysteme

### Home Office in Deutschland – Weitere Karrieremöglichkeiten

Unser Auftraggeber ist ein mittelständisches, inhabergeführtes Unternehmen und erfolgreicher Hersteller von Fahrgastinformations- und Infotainmentsystemen (On-Board-Systeme) für den öffentlichen Personennahverkehr. Die qualitativ hochwertigen Produkte und Lösungen werden ausschließlich in Deutschland produziert und weltweit vertrieben.

Im Rahmen einer Nachfolgeregelung sucht das Unternehmen nun einen engagierten und selbständig arbeitenden Key Account Manager (m/w/d), der die vorhandenen Großkunden in Deutschland professionell betreut und die Vertriebsregion gezielt weiterentwickelt.

**Bei Interesse und einer überdurchschnittlichen Leistungsbereitschaft bzw. Erfolgen kann sich der Stelleninhaber relativ kurzfristig zum International Sales Director weiterentwickeln.**

### Ihre wesentlichen Aufgaben

- Professionelle Betreuung und Entwicklung der vorhandenen Key Accounts in Deutschland
- Aktive Neukundengewinnung
- Aufbau von langfristigen und vertrauensvollen Kundenbeziehungen
- Professionelle Präsentation der Leistungsfähigkeit des eigenen Unternehmens
- Ausarbeitung von Angeboten und Ausschreibungen
- Selbständige Vertragsverhandlungen bis zum Abschluss
- Mitwirkung an der laufenden Optimierung der Vertriebsstrategie

### Ihre Erfahrungen und Stärken

- Fundierte kaufmännische oder technische Ausbildung
- Hervorragendes technisches Verständnis und eine hohe IT-Affinität
- Erfahrungen im Vertriebsaußendienst von technisch anspruchsvollen Lösungen
- Sicheres und überzeugendes Auftreten
- Ausgeprägte Kommunikations- und Präsentationsstärke
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Word und Schrift
- Bereitschaft zu Reisen (ca. 30%) und regelmäßigen Übernachtungen

### Arbeitgeber

FIEGE – Personalberatung Vertrieb GmbH

### Gültig bis

05.03.2020

Referenznummer: DEDBO2016

Full-time

### Basislohn

80000 € - **Basislohn**

95000 €

### Interesse?

Wenn Sie Interesse an einer anspruchsvollen Vertriebsposition bei einem technologisch führenden Unternehmen haben und eine vertrauensvolle Zusammenarbeit und echte Gestaltungsmöglichkeiten schätzen, dann freuen wir uns auf Ihre Nachricht.

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Unterlagen inkl. Lebenslauf, Foto, Zeugnisse, Gehaltsvorstellung und Kündigungsfrist per eMail an Dagmar Bowe. Vielen Dank!

**Wir freuen uns auf Ihre Nachricht.**

[dagmar.bowe@personalberatung-fiege.de](mailto:dagmar.bowe@personalberatung-fiege.de)

## **Personalberatung für Vertriebspositionen**

FIEGE – Personalberatung Vertrieb GmbH ist eine deutschlandweit aktive Personalberatung für Führungskräfte und Spezialisten im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten, Lösungen und Dienstleistungen.

Als Mitglied im BDU – Bundesverband Deutscher Unternehmensberater e.V. arbeiten wir ausschließlich EU-DSGVO-konform und verpflichten wir uns zur Einhaltung der anspruchsvollen Qualitätsrichtlinien sowie der Beratungsgrundsätze des Verbandes.