



<https://www.personalberatung-fiege.de/stellenangebote-im-vertrieb/322-aussendienst-m-w-d-komponenten/>

**Außendienstmitarbeiter
Komponenten** **Industrie** **(m/w/d)**

Arbeitgeber

FIEGE – Personalberatung Vertrieb GmbH

Top-Verkäufer mit Homeoffice in PLZ 1 – 5

Referenznummer: DEDBO2109

Das Unternehmen

Unser Auftraggeber ist ein weltweit führender Hersteller von Produkten und Lösungen (Komponenten und Bauteile aus Kunststoff und Metall) für unterschiedliche Industrien sowie den Maschinen- und Anlagenbau. Das Unternehmen beschäftigt weltweit rund 9.000 Mitarbeiter und ist in 30 Ländern mit Produktionsstandorten und/oder Niederlassungen vertreten. In Deutschland ist das Unternehmen an 2 Standorten (Vertrieb & Logistik) aktiv und seit Jahrzehnten erfolgreich.

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Unterlagen inkl. Lebenslauf, Foto, Zeugnissen, Gehaltsvorstellung und Kündigungsfrist unter Angabe der oben genannten Referenznummer per eMail an Dagmar Bowe.

Das kann Ihnen das Unternehmen bieten

Wir freuen uns auf Ihre Nachricht.

- Qualitativ hochwertige Produkte und eine optimale Lieferfähigkeit für Ihren Vertriebs Erfolg
- Starker Vertriebsinnendienst, der Ihnen den Rücken komplett freihält
- Vertriebstätigkeit mit persönlichen Freiheiten und echten Gestaltungsmöglichkeiten
- Langfristige Perspektive bei einem dynamischen Unternehmen und Weltmarktführer
- Hoher Stellenwert der Position im Unternehmen

dagmar.bowe@personalberatung-fiege.de

Ihre wesentlichen Aufgaben

Personalberatung für Vertriebspositionen

FIEGE – Personalberatung Vertrieb GmbH ist eine deutschlandweit aktive Personalberatung für Führungskräfte und Spezialisten im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten, Lösungen und Dienstleistungen.

- Zielorientierte Gewinnung von mittelständischen und großen Industriekunden
- Reaktivierung von inaktiven / verlorenen Kunden
- Ansprache von ausgewählten Key Accounts
- Strategische Entwicklung des Vertriebsgebietes
- Teamorientierte Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst

Als Mitglied im BDU – Bundesverband Deutscher Unternehmensberater e.V. arbeiten wir ausschließlich EU-DSGVO-konform und verpflichten wir uns zur Einhaltung der anspruchsvollen Qualitätsrichtlinien sowie der Beratungsgrundsätze des Verbandes.

Ihre Erfahrungen und Stärken

- Erfahrungen im Vertriebsaußendienst
- Freude an einer gezielten und ausdauernden Neukundengewinnung
- Fähigkeit zum selbständigen Arbeiten und Organisationstalent
- Hohe Reisebereitschaft
- Englischkenntnisse