



<https://www.personalberatung-fiege.de/stellenangebote-im-vertrieb/331-key-account-manager-industrie-2/>

Key Account Manager Industrie (m/w/d) C-Teile-Management

Deutschlandweite / internationale Verantwortung

Unser Auftraggeber ist ein langjährig führender Hersteller und Anbieter von innovativen und individuellen Lösungen für unterschiedliche Industrien; insbesondere für die Bereiche Automotive, Nutzfahrzeuge, Maschinenbau und weitere Märkte. Das Unternehmen ist seit Jahrzehnten erfolgreich und beschäftigt weltweit rund 600 Mitarbeiter.

Für den Vertrieb der kundenspezifischen Lösungen und Dienstleistungen an ausgewählte Großkunden in Deutschland sucht das Unternehmen einen engagierten und überzeugenden Key Account Manager (m/w/d) mit eindeutigen Erfahrungen im Bereich Verbindungstechnik, C-Teile Management usw.

Das kann Ihnen das Unternehmen bieten

- Echte Gestaltungsmöglichkeiten und selbstbestimmtes Arbeiten
- Agile Organisationsstrukturen und Führungskultur
- Teamorientierte Arbeitsweise und ein ausgesprochen gutes Betriebsklima
- Weitere konkrete Entwicklungs- und Karrieremöglichkeiten
- Attraktives Gehaltspaket, Homeoffice und ein Firmenfahrzeug zur privaten Nutzung

Ihre wesentlichen Aufgaben

- Professionelle Betreuung und Entwicklung bestehender Schlüsselkunden
- Gezielte Identifikation und Ansprache von ausgewählten weiteren Großkunden
- Fundierte Analyse der Kundenanforderungen sowie Erarbeitung und Implementierung von Lösungen
- Planung und Durchführung von professionellen Produkt- und Unternehmenspräsentationen auf unterschiedlichen hierarchischen Ebenen
- Vorbereitung und Durchführung von fachspezifischen Messen
- Weitere Entwicklung des Netzwerkes mit Multiplikatoren und Meinungsbildnern der Branche

Ihre Erfahrungen und Stärken

- Abgeschlossenes technisches Hochschulstudium
- Erfahrungen im technischen Vertrieb / Projektgeschäft
- Erfahrungen im Key Account Management
- Markt-, Branchenkenntnisse (insbesondere Verbindungs- und Befestigungstechnik) erforderlich
- Ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten und ein überzeugendes, professionelles sowie authentisches Auftreten
- Starke Eigenmotivation und die Fähigkeit zum selbständigen, strukturierten Arbeiten
- Reisebereitschaft, auch international

Arbeitgeber

FIEGE – Personalberatung Vertrieb GmbH

Referenznummer: DECFI390

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Unterlagen inkl. Lebenslauf, Foto, Zeugnissen, Gehaltsvorstellung, Kündigungsfrist unter Angabe der oben genannten Referenznummer per eMail an Christian Fiege. Vielen Dank!

Wir freuen uns auf Ihre Nachricht.

christian.fiege@personalberatung-fiege.de

Personalberatung für Vertriebspositionen

FIEGE – Personalberatung Vertrieb GmbH ist eine deutschlandweit aktive Personalberatung für Führungskräfte und Spezialisten im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten, Lösungen und Dienstleistungen.

Als Mitglied im BDU – Bundesverband Deutscher Unternehmensberater e.V. arbeiten wir ausschließlich EU-DSGVO-konform und verpflichten wir uns zur Einhaltung der anspruchsvollen Qualitätsrichtlinien sowie der Beratungsgrundsätze des Verbandes.

- Deutsch und Englisch verhandlungssicher