



<https://www.personalberatung-fiege.de/stellenangebote-im-vertrieb/area-sales-manager-mitte/>

## Area Sales Manager Mitte (m/w/d) Fluidhandling

### Homeoffice im Vertriebsgebiet

Unser Auftraggeber ist ein marktführender Hersteller von Komponenten und Lösungen für den Transport von flüssigen Medien und Gefahrgütern in unterschiedlichen Industrien bzw. Anwendungsbereichen. Das Unternehmen ist für seine starke Innovationskraft und hervorragende Produktqualität bestens bekannt.

Für den direkten und indirekten Vertrieb in Deutschland "Mitte" sowie "Mitte-Ost" sucht das Unternehmen eine technisch fundierte und besonders vertriebsorientierte Persönlichkeit, die mit Einsatzbereitschaft und Verantwortungsgefühl dieses starke und für das Unternehmen wichtige Vertriebsgebiet konsequent weiterentwickelt.

### Das kann Ihnen das Unternehmen bieten

- Starke Marktposition und Top-Produkte (Markt- und Qualitätsführerschaft)
- Schnelle Entscheidungen durch flache Hierarchien
- Sehr selbständiges Arbeiten und echte Gestaltungsmöglichkeiten
- Attraktives Gehaltspaket mit einem hohen fixen Gehaltsanteil zzgl. PKW

### Ihre wesentlichen Aufgaben

- Professionelle Betreuung der zahlreich vorhandenen Kunden
- Intensive Zusammenarbeit mit ausgewählten Stützpunkthändlern
- Gezielte Neukundengewinnung, insbesondere auch im Direktvertrieb
- Konsequente und eigenständige Entwicklung des Vertriebsgebietes
- Weitere Förderung von langfristigen und vertrauensvollen Kundenbeziehungen
- Aufbau von Beziehungen zu Meinungsbildnern und Multiplikatoren
- Laufende Marktbeobachtung und Identifikation von neuen Märkten und Anwendungen

### Ihre Erfahrungen und Stärken

- Fundierte technische oder kaufmännische Ausbildung
- Erfahrungen im Vertrieb (Außendienst) von erklärungsbedürftigen Produkten und Lösungen
- Grundlegende Branchenkenntnisse (Pumpentechnik, Industriearmaturen, Schlauchtechnik usw.) hilfreich
- Erfahrungen und Kontakte in der pharmazeutischen Industrie wünschenswert
- Bodenständiges und seriöses Auftreten
- Zupackende und lösungsorientierte Persönlichkeit
- Fähigkeit auf unterschiedlichen hierarchischen Ebenen erfolgreich zu kommunizieren
- Gesundes Selbstvertrauen und Überzeugungskraft
- Gute EDV-Anwenderkenntnisse
- Hohe Reisebereitschaft

FIEGE – Personalberatung Vertrieb GmbH

Referenznummer: 155223-8

Vollzeit

Unbefristet

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Unterlagen inkl. Lebenslauf, Foto und Zeugnissen sowie Informationen zu Ihrer Gehaltsvorstellung und Kündigungsfrist unter Angabe der weiter oben genannten Referenznummer an Christian Fiege. Vielen Dank!

Wir freuen uns auf Ihre Nachricht.

[christian.fiege@personalberatung-fiege.de](mailto:christian.fiege@personalberatung-fiege.de)

### Personalberatung Vertrieb

FIEGE – Personalberatung Vertrieb GmbH ist eine deutschlandweit aktive Personalberatung für Führungskräfte und Spezialisten im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten, Lösungen und Dienstleistungen.

Als Mitglied im BDU – Bundesverband Deutscher Unternehmensberater e.V. arbeiten wir ausschließlich EU-DSGVO-konform und verpflichten wir uns zur Einhaltung der anspruchsvollen Qualitätsrichtlinien sowie der Beratungsgrundsätze des Verbandes.