*https://www.personalberatung-fiege.de/stellenangebote-im-vertrieb/asm-mobil-filter/*

# Area Sales Manager Mobil (m/w/d) Filter

## Homeoffice im Vertriebsgebiet Südwest

Unser Auftraggeber ist der marktführende Anbieter in Europa für Filter im mobilen Umfeld. Zu den Kunden zählen Unternehmen in den Bereichen Nutzfahrzeuge, Baufahrzeuge, Landmaschinen, Personenwagen, Stapler usw.

Für den Vertrieb der Produkte an Erstausrüster, Wiederverkäufer und die Endanwender in Baden-Württemberg / Rheinland-Pfalz sucht das dynamische und vertriebsorientierte Unternehmen einen engagierten und analytisch orientierten „**Area Sales Manager Mobil (m/w/d) Filter**„.

### Das kann Ihnen das Unternehmen bieten

- Marktführende Position in Deutschland und eine starke, bekannte Marke
- Qualitativ hochwertige Produkte und die größte Produktpalette an Filtern
- Vertrauensvolle und teamorientierte Zusammenarbeit
- Eigenverantwortliches Arbeiten
- Schnelle Entscheidungen durch flache Hierarchien
- Attraktives Gehalt zzgl. erfolgsabhängige Bezüge sowie ein Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung
- JobRad und weitere Vergünstigungen eines international erfolgreichen Unternehmens

### Ihre wesentlichen Aufgaben

- Professionelle Betreuung der zahlreich vorhandenen Bestandkunden inkl. der Schlüsselkunden im Vertriebsgebiet
- Gezielte Neukundengewinnung
- Weitere Entwicklung des Vertriebsgebietes durch fundierte Markt-, Gebiets- und Kundenanalysen auf Basis vorhandener BI-Auswertungen
- Qualifizierung von Kunden für weitere Vertriebs- und Marketingmaßnahmen
- Erstellen von Angeboten innerhalb des vorgegebenen Rahmens zur Maximierung des Rohertrags und des Customer Lifetime Value
- Abschluss und Nachverfolgung von Rahmenverträgen mit Kunden

### Ihre Erfahrungen und Stärken

- Abgeschlossene technische und/oder kaufmännische Ausbildung
- Erfahrungen im Vertriebsaußendienst von Filterprodukten hilfreich
- Grundlegende Erfahrungen im Vertrieb von Produkten für den Mobilsektor (Heavy Duty, Landwirtschaft, Bauindustrie, Forstindustrie, …)
- Ausgeprägte organisatorische und kommunikative Fähigkeiten
- Fähigkeit zum selbständigen und zielorientierten Arbeiten
- Analytisch geprägte Persönlichkeit mit einem guten betriebswirtschaftlichem Verständnis
- Sicherheit im Umgang mit Daten und Systemen (MS Windows, CRM/ERP)

FIEGE – Personalberatung Vertrieb GmbH

Referenznummer: 155446-1-B

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Unterlagen inkl. Lebenslauf, Foto, Zeugnissen, Gehaltsvorstellung, Kündigungsfrist unter Angabe der oben genannten Referenznummer per eMail an Dagmar Bowe. Vielen Dank!

Wir freuen uns auf Ihre Nachricht.

dagmar.bowe@personalberatung-fiege.de

**Personalberatung für Vertriebspositionen**

FIEGE – Personalberatung Vertrieb GmbH ist eine deutschlandweit aktive Personalberatung für Führungskräfte und Spezialisten im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten, Lösungen und Dienstleistungen.

Als Mitglied im BDU – Bundesverband Deutscher Unternehmensberater e.V. arbeiten wir ausschließlich EU-DSGVO-konform und verpflichten wir uns zur Einhaltung der anspruchsvollen Qualitätsrichtlinien sowie der Beratungsgrundsätze des Verbandes.