



<https://www.personalberatung-fiege.de/stellenangebote-im-vertrieb/asm-west/>

Area Sales Manager Mitte/West (m/w/d) Technische Komponenten

Homeoffice im Vertriebsgebiet PLZ 41, 50-57, 60-65

Unser Auftraggeber ist ein langjährig führender Hersteller von qualitativ hochwertigen Komponenten für unterschiedliche Branchen und Einsatzmöglichkeiten. Das innovative und marktführende Unternehmen produziert ausschließlich in Deutschland, beschäftigt rund 1.500 Mitarbeiter und ist weltweit über 30 Tochtergesellschaften vertreten.

Für den Vertrieb der technischen Komponenten an klar definierte Zielgruppen (Industrie, Maschinenbau, Medizintechnik ...) sucht das Unternehmen im Rahmen einer Nachfolgeregelung einen engagierten und strukturiert arbeitenden Area Sales Manager (m/w/d).

Vertriebsgebiet: PLZ 41, 50 – 57, 60 – 65

Das kann Ihnen das Unternehmen bieten

- Echte Gestaltungsmöglichkeiten und selbstbestimmtes Arbeiten
- Vertrauensvolle Zusammenarbeit und kurze Entscheidungswege
- Teamorientierte Arbeitsweise und ein ausgesprochen gutes Betriebsklima
- Entwicklungs- und Karrieremöglichkeiten
- Attraktives Gehaltspaket, Homeoffice und ein Firmenfahrzeug zur privaten Nutzung

Ihre wesentlichen Aufgaben

- Professionelle Betreuung und weitere Entwicklung der zahlreich vorhandenen Bestandskunden
- Gezielte Identifikation und Ansprache von ausgewählten Neukunden
- Fundierte Analyse der Kundenanforderungen sowie Erarbeitung von Lösungsvorschlägen
- Planung und Durchführung von Produkt- und Unternehmenspräsentationen auf unterschiedlichen hierarchischen Ebenen
- Laufende Marktbeobachtung und Ableitung von Strategieansätzen für das Vertriebsgebiet in Abstimmung mit der Vertriebsleitung
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst, der Entwicklung und weiteren relevanten Abteilung und Personen in der Unternehmenszentrale in Nordrhein-Westfalen

Ihre Erfahrungen und Stärken

- Fundierte technische oder kaufmännische Ausbildung
- Sehr gutes technisches Verständnis und echtes Interesse an technischen Zusammenhängen
- Erfahrungen im technischen Vertrieb / Vertriebsaußendienst
- Begeisterung für den Vertrieb und an der Neukundengewinnung
- Ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten und ein überzeugendes Auftreten

Arbeitgeber

FIEGE – Personalberatung Vertrieb GmbH

Referenznummer: 155391-2

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Unterlagen inkl. Lebenslauf, Foto, Zeugnissen, Gehaltsvorstellung, Kündigungsfrist unter Angabe der oben genannten Referenznummer per eMail an Dagmar Bowe. Vielen Dank!

Wir freuen uns auf Ihre Nachricht.

dagmar.bowe@personalberatung-fiege.de

Personalberatung für Vertriebspositionen

FIEGE – Personalberatung Vertrieb GmbH ist eine deutschlandweit aktive Personalberatung für Führungskräfte und Spezialisten im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten, Lösungen und Dienstleistungen.

Als Mitglied im BDU – Bundesverband Deutscher Unternehmensberater e.V. arbeiten wir ausschließlich EU-DSGVO-konform und verpflichten wir uns zur Einhaltung der anspruchsvollen Qualitätsrichtlinien sowie der Beratungsgrundsätze des Verbandes.

- Authentische und bodenständige Persönlichkeit
- Starke Eigenmotivation und die Fähigkeit zum selbständigen, strukturierten Arbeiten