



<https://www.personalberatung-fiege.de/stellenangebote-im-vertrieb/aussendienst-suedost/>

Außendienstmitarbeiter Süd/Ost (m/w/d) Fahrzeugaufbauten

FIEGE – Personalberatung Vertrieb GmbH

Homeoffice in der Vertriebsregion

Referenznummer: 155350-15

Unser Auftraggeber ist ein führender Hersteller mit einer sehr bekannten und starken Marke, die für Qualität und Zuverlässigkeit steht.

Schnellstmöglich

Für den Vertrieb der Kofferaufbauten (Aufbauten für den Trocken – und Kühltransport) sucht das erfolgreiche und traditionsreiche deutsche Unternehmen einen selbständig arbeitenden und reisefreudigen Außendienstmitarbeiter (m/w/d) für das **Vertriebsgebiet PLZ 8 +9**.

Unbefristet

Vollzeit

Das kann Ihnen das Unternehmen bieten

- Qualitativ hochwertige Produkte und Lösungen
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Sehr selbständiges Arbeiten
- Teamorientierte Arbeitsweise und ein gutes Betriebsklima
- Ein attraktives Gehaltspaket sowie ein Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung
- Homeoffice und professionelle Ausstattung

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Unterlagen inkl. Lebenslauf, Foto und Zeugnissen sowie Informationen zu Ihrer Gehaltsvorstellung und Kündigungsfrist unter Angabe der weiter oben genannten Referenznummer ausschließlich per eMail an Dagmar Bowe. Vielen Dank!

Ihre wesentlichen Aufgaben

Wir freuen uns auf Ihre Nachricht.

- Vertrieb der Standard – und kundenspezifischen Lösungen
- Aktive Neukundengewinnung
- Betreuung der vorhandenen Bestandskunden
- Strategische Entwicklung des erfolgreichen Vertriebsgebietes
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Intensive Abstimmung mit dem Vertriebsteam in der Unternehmenszentrale

dagmar.bowe@personalberatung-fiege.de

Personalberatung für Vertriebspositionen

FIEGE – Personalberatung Vertrieb GmbH ist eine deutschlandweit aktive Personalberatung für Führungskräfte und Spezialisten im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten, Lösungen und Dienstleistungen.

Ihre Erfahrungen und Stärken

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung
- Ausgeprägtes technisches Verständnis
- Mehrjährige Erfahrungen im aktiven Vertriebsaußendienst
- Kenntnis des Marktes für Sonderfahrzeuge, Fahrzeugaufbauten usw. oder vergleichbarer Märkte
- Hohe Reisebereitschaft und Bereitschaft zu Übernachtungen
- Strukturierte und zielorientierte Denk- und Arbeitsweise

Als Mitglied im BDU – Bundesverband Deutscher Unternehmensberater e.V. arbeiten wir ausschließlich EU-DSGVO-konform und verpflichten wir uns zur Einhaltung der anspruchsvollen Qualitätsrichtlinien sowie der Beratungsgrundsätze des Verbandes.