



<https://www.personalberatung-fiege.de/stellenangebote-im-vertrieb/bereichsleiter-solar/>

Bereichsleitung Solartechnik (m/w/d)

Standort Baden-Württemberg / Homeoffice

Unser Auftraggeber steht für Hochleistungs-Solarthermie im Großformat. In den letzten Jahren wurde die Mehrzahl der großen deutschen Solarthermie-Anlagen für unterschiedliche Anwendungen erfolgreich geplant und realisiert.

Der Schwerpunkt liegt auf der solarthermischen Unterstützung von ländlichen und städtischen Wärmenetzen. Die Anlagentechnik unseres Mandanten kombiniert Hochleistungs- Vakuumröhrenkollektoren mit innovativer Systemtechnik.

Das kann Ihnen das Unternehmen bieten

- Familienunternehmen mit einer hohen Wertekultur
- Eine Entscheidungskultur, welche schnell, durchdacht, pragmatisch und abgestimmt ist
- Flache Hierarchien und ein kollegialer Umgang
- Offene transparente Führungskultur
- Flexible Arbeitszeit mit 30 Tagen Urlaub
- Unbefristete Festanstellung
- Attraktives Gehalt
- Homeoffice teilweise möglich
- Firmenfahrzeug
- Jobrad
- Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge
- Neue Kantine

Ihre wesentlichen Aufgaben

- Führung des gesamten Bereichs, insbesondere in vertrieblichen Belangen, in technischen Belangen im Zusammenspiel mit dem Teamleiter Technik & Projekte sowie im Hinblick auf höheren Projektdurchsatz und die strategische Marktbearbeitung in Deutschland (Bieterstrategie bei Ausschreibungen, Großanlagen / mittlere Anlagen, Einbindung von Externen für bestimmte Projektaufgaben vs. Inhouse-Lösungen)
- Optimierung der Projektabläufe und Prozesse, Standardisierung
- Angebotserstellung bei laufenden Ausschreibungen in Zusammenarbeit mit dem Team
- Sicherstellung einer guten und zielführenden Kommunikation innerhalb des Teams, den aktuellen und potenziellen Kunden, den involvierten Schnittstellen (Technik, Logistik, Produktion, Gesamtvertrieb und der Geschäftsführung)

Ihre Erfahrungen und Stärken

- Ein abgeschlossenes technisches Studium wie z.B. Wirtschaftsingenieurwesen, Bauingenieur o.ä., Schwerpunkt idealerweise Umwelt- und Energietechnik
- Hohes betriebswirtschaftliches Verständnis

FIEGE – Personalberatung Vertrieb GmbH

Referenznummer: 222-1011

Schnellstmöglich

Unbefristet

Vollzeit

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Unterlagen inkl. Lebenslauf, Foto und Zeugnissen sowie Informationen zu Ihrer Gehaltsvorstellung und Kündigungsfrist unter Angabe der weiter oben genannten Referenznummer ausschließlich per eMail an Carsten Stegmann. Vielen Dank!

Wir freuen uns auf Ihre Nachricht.

carsten.stegmann@personalberatung-fiege.de

Personalberatung für Vertriebspositionen

FIEGE – Personalberatung Vertrieb GmbH ist eine deutschlandweit aktive Personalberatung für Führungskräfte und Spezialisten im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten, Lösungen und Dienstleistungen.

Als Mitglied im BDU – Bundesverband Deutscher Unternehmensberater e.V. arbeiten wir ausschließlich EU-DSGVO-konform und verpflichten wir uns zur Einhaltung der anspruchsvollen Qualitätsrichtlinien sowie der Beratungsgrundsätze des Verbandes.

- Sehr hohes Verständnis für Projektierungsgeschäft
- 10 Jahre Berufserfahrung idealerweise im Zusammenhang mit technischen Produkten
- 5 Jahre Führungserfahrung
- Sehr gutes technisches Verständnis
- Hohes Maß an Eigenverantwortung, Zuverlässigkeit und Kundenorientierung
- Motivierender Führungsstil mit offenem Ohr für eigene und bereichsfremde Mitarbeiter (ausgeprägte Sozialkompetenz)
- Hohe Leistungsbereitschaft und Durchhaltevermögen
- Konfliktmanagement und Problemlösefähigkeit Qualitätsorientierung