https://www.personalberatung-fiege.de/stellenangebote-im-vertrieb/gvl-bauelemente/

Gebietsverkaufsleiter PLZ 2 (m/w/d) Fenster + Türen

Homeoffice im Vertriebsgebiet

„Seit 2015 zeichnet kununu jene Unternehmen mit einem Gütesiegel aus, die auf der Plattform besonders gut bewertet wurden. Die Auszeichnung würdigt damit Arbeitgeber auf kununu, die ihren Mitarbeiter:innen ein möglichst optimales Arbeitsumfeld bieten und so zu deren Zufriedenheit beitragen.“

Unser Auftraggeber ist ein langjährig erfolgreicher deutscher Hersteller von Fenster und Türen und steht für höchste Qualität, Zuverlässigkeit, hervorragenden Service und ein überzeugendes Preis-, Leistungsverhältnis.

Die Produkte werden ausschließlich über ein flächendeckendes Netz von Handelspartnern vertrieben. Nun sucht das innovative Unternehmen einen weiteren Gebietsverkaufsleiter (m/w/d) für den Postleitzahlen-Bereich 2.

Das kann Ihnen das Unternehmen bieten

- Gesundes und äußerst erfolgreiches Unternehmen mit jährlich zweistelligem Umsatzwachstum
- Vertrauensvolle und teamorientierte Zusammenarbeit
- Gestaltungsmöglichkeiten und eigenverantwortliches Arbeiten
- Schnelle Entscheidungen durch flache Hierarchien
- Attraktives Gehalt zzgl. erfolgsabhängige Bezüge sowie ein Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung

Ihre wesentlichen Aufgaben

- Professionelle Betreuung der Bestandkunden
- Weitere Entwicklung des Vertriebsgebietes und Gewinnung weiterer Handelspartner (Fachhandel, Handwerk, Fensterbau)
- Vorstellung und Etablierung von Produktneuheiten
- Unterstützung der Handelspartner bei Projekten und Ausschreibungen

FIEGE – Personalberatung Vertrieb GmbH

Referenznummer: 155443-1

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Unterlagen inkl. Lebenslauf, Foto, Zeugnissen, Gehaltsvorstellung, Kündigungsfrist unter Angabe der oben genannten Referenznummer per eMail an Dagmar Bowe. Vielen Dank!

Wir freuen uns auf Ihre Nachricht.

dagmar.bowe@personalberatung-fiege.de

Personalberatung für Vertriebspositionen

FIEGE – Personalberatung Vertrieb GmbH ist eine deutschlandweit aktive Personalberatung für Führungskräfte und Spezialisten im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten, Lösungen und Dienstleistungen.

Als Mitglied im BDU – Bundesverband Deutscher Unternehmensberater e.V. arbeiten wir ausschließlich EU-DSGVO-konform und verpflichten wir uns zur Einhaltung der anspruchsvollen Qualitätsrichtlinien sowie der Beratungsgrundsätze des Verbandes.

- Enge und teamorientierte Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst

Ihre Erfahrungen und Stärken

- Abgeschlossene Berufsausbildung im kaufmännischen oder handwerklich/technischem Bereich
- Erkennbare Begeisterung für Vertrieb und Kundenorientierung
- Erste Erfahrungen im Vertriebsaußendienst
- Branchenkenntnisse hilfreich
- Dynamische und überzeugende Persönlichkeit
- Selbständige und strukturierte / zielorientierte Arbeitsweise
- Sicherer Umgang mit MS-Office-Anwendungen
- Reisebereitschaft