https://www.personalberatung-fiege.de/stellenangebote-im-vertrieb/gvl-kunststoff/

Sales Representative Nord (m/w/d) Innovative Kunststofflösungen

Homeoffice im Vertriebsgebiet

Unser Auftraggeber ist ein führender deutscher Hersteller von thermoplastischen Kunststoffprodukten für unterschiedliche Industrien. Das finanziell gesunde und unabhängige Unternehmen ist im Markt als Systemanbieter bestens bekannt und als fairer, qualitätsbewusster und langfristig orientierter Partner geschätzt.

Für das Vertriebsgebiet Norddeutschland sucht das Unternehmen nun einen engagierten Sales Representative (m/w/d) mit grundlegenden Erfahrungen in der kunststoffverarbeitenden Industrie.

Das kann Ihnen das Unternehmen bieten

- Starkes und bestens betreutes Vertriebsgebiet
- Zahlreiche Bestandskunden
- Führende Marktposition und ein hervorragendes Markenimage
- Vertrauensvolle und wertschätzende Zusammenarbeit
- Schnelle Entscheidungen durch flache Hierarchien
- Attraktives Gehalt zzgl. erfolgsabhängige Bezüge sowie ein Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung

Ihre wesentlichen Aufgaben

- Betreuung und Beratung von Bestandskunden in verschiedenen Anwendungen und Ausbau der vorhandenen Kundenbeziehungen
- Identifizierung und Aufbau von Neukunden im Verkaufsgebiet Norddeutschland
- Enge und proaktive Zusammenarbeit mit dem Customer Service Team und technischen Kollegen aus verschiedenen Business Lines
- Koordination und Erstellung von (Projekt-)Angeboten
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung sowie Durchführung von Analysen
- Schulung von Kunden

Ihre Erfahrungen und Stärken

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Mehrjährige Verkaufserfahrung in der kunststoffverarbeitenden Industrie von Vorteil
- Fundiertes kaufmännisches und technisches Verständnis im Bereich der Kunststoffe, insbesondere Halbzeuge sowie Rohre und Formteile
- Ausgeprägte Kundenorientierung und Erfahrung in der Betreuung und Beratung von Kunden
- Starke Kommunikationsfähigkeit, Teamfähigkeit und verhandlungssicheres Auftreten
- Gute Englischkenntnisse sind wünschenswert
- Sicherer Umgang mit dem MS-Office-Paket

FIEGE – Personalberatung Vertrieb GmbH

Referenznummer: 155455-1-1

Schnellstmöglich

Unbefristet

Vollzeit

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Unterlagen inkl. Lebenslauf, Foto, Zeugnissen, Gehaltsvorstellung, Kündigungsfrist unter Angabe der oben genannten Referenznummer per eMail an Dagmar Bowe. Vielen Dank!

Wir freuen uns auf Ihre Nachricht.

dagmar.bowe@personalberatung-fiege.de

Personalberatung für Vertriebspositionen
FIEGE – Personalberatung Vertrieb GmbH ist eine deutschlandweit aktive Personalberatung für Führungskräfte und Spezialisten im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten, Lösungen und Dienstleistungen.

Als Mitglied im BDU – Bundesverband Deutscher Unternehmensberater e.V. arbeiten wir ausschließlich EU-DSGVO-konform und verpflichten wir uns zur Einhaltung der anspruchsvollen Qualitätsrichtlinien sowie der Beratungsgrundsätze des Verbandes.