



<https://www.personalberatung-fiege.de/stellenangebote-im-vertrieb/gvl-schwerlast/>

Gebietsverkaufsleiter Süd/West (m/w/d) Schwerlastanhänger

FIEGE – Personalberatung Vertrieb GmbH

Homeoffice im Vertriebsgebiet

Referenznummer: 155350-16

Unser Auftraggeber ist ein führenden Hersteller mit einer sehr bekannten und starken Marke, die für Qualität und Zuverlässigkeit steht.

Schnellstmöglich

Für den Vertrieb der Schwerlastanhänger (Tieflader, Spezialanhänger, ...) sucht das erfolgreiche und traditionsreiche deutsche Unternehmen einen selbständig arbeitenden und reisefreudigen Außendienstmitarbeiter (m/w/d) für das Vertriebsgebiet Süd/West:

Unbefristet

Vollzeit

Baden-Württemberg, Saarland, südliches Rheinland-Pfalz

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Unterlagen inkl. Lebenslauf, Foto und Zeugnissen sowie Informationen zu Ihrer Gehaltsvorstellung und Kündigungsfrist unter Angabe der weiter oben genannten Referenznummer ausschließlich per eMail an Dagmar Bowe. Vielen Dank!

Das kann Ihnen das Unternehmen bieten

- Qualitativ hochwertige Produkte und Lösungen
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Sehr selbständiges Arbeiten
- Ein attraktives Gehaltspaket sowie ein Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung
- Homeoffice und professionelle Ausstattung

Wir freuen uns auf Ihre Nachricht.

Ihre wesentlichen Aufgaben

- Direkter Vertrieb der Produkte und Lösungen an ausgewählte Kundengruppen
- Betreuung der zahlreich vorhandenen Bestandskunden
- Weitere strategische Entwicklung des erfolgreichen Vertriebsgebietes
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Intensive Abstimmung mit dem Vertriebsteam in der Unternehmenszentrale

dagmar.bowe@personalberatung-fiege.de

Personalberatung für Vertriebspositionen

FIEGE – Personalberatung Vertrieb GmbH ist eine deutschlandweit aktive Personalberatung für Führungskräfte und Spezialisten im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten, Lösungen und Dienstleistungen.

Ihre Erfahrungen und Stärken

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung
- Ausgeprägtes technisches Verständnis
- Mehrjährige Erfahrungen im aktiven Vertriebsaußendienst
- Kenntnis des Marktes für Schwerlastanhänger oder Baumaschinen ... oder vergleichbarer Märkte hilfreich
- Reisebereitschaft
- Strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise

Als Mitglied im BDU – Bundesverband Deutscher Unternehmensberater e.V. arbeiten wir ausschließlich EU-DSGVO-konform und verpflichten wir uns zur Einhaltung der anspruchsvollen Qualitätsrichtlinien sowie der Beratungsgrundsätze des Verbandes.