



<https://www.personalberatung-fiege.de/stellenangebote-im-vertrieb/gvl-sued-rohr/>

Technischer Vertriebspezialist (m/w/d) Infrastruktur-Rohrsysteme

Homeoffice im Vertriebsgebiet SüdWest

Unser Auftraggeber ist ein führender deutscher Hersteller von Infrastrukturrohrsystemen mit weltweit rund 2.000 Mitarbeitern. Das finanziell gesunde und unabhängige Unternehmen ist im Markt als Systemanbieter bestens bekannt und als fairer, qualitätsbewusster und langfristig orientierter Partner geschätzt.

Für das Vertriebsgebiet Südwestdeutschland sucht das Unternehmen nun einen engagierten und technisch fundierten Vertriebspezialisten (m/w/d).

Vertriebsgebiet: PLZ 70-79 und 86-89

Das kann Ihnen das Unternehmen bieten

- Starkes und bestens betreutes Vertriebsgebiet
- Zahlreiche Bestandskunden
- Führende Marktposition und ein hervorragendes Markenimage
- Vertrauensvolle und wertschätzende Zusammenarbeit
- Schnelle Entscheidungen durch flache Hierarchien
- Attraktives Gehalt zzgl. erfolgsabhängige Bezüge sowie ein Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung

Ihre wesentlichen Aufgaben

- Betreuung und Beratung der Bestandskunden im Rohrleitungstiefbau und Ausbau der vorhandenen Kundenbeziehungen
- Identifizierung und Akquise von Neukunden
- Technische Beratung von Investoren, Kommunen, Bauämtern, Ingenieurbüros und Architekten über Produkte und deren Anwendungsmöglichkeiten
- Erstellung von Ausschreibungsunterlagen und Spezifikationen für Projektausschreibungen
- Koordination, Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten und Projektanfragen
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtungen bzw. Analysen
- Enge Zusammenarbeit mit dem Customer Service Team, den technischen Abteilungen und den Marktsegmentmanagern
- Durchführung von Produktvorstellungen und Kundenschulungen

Ihre Erfahrungen und Stärken

- Fundierte technische Ausbildung hilfreich
- Erfahrungen im technischen Vertrieb / Vertriebsaußendienst
- Produktkenntnisse im Bereich Tief- oder Industrierohrleitungsbau von Vorteil
- Sicherer Umgang mit dem MS-Office-Paket

FIEGE – Personalberatung Vertrieb GmbH

Referenznummer: 155455-1-2

Schnellstmöglich

Unbefristet

Vollzeit

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Unterlagen inkl. Lebenslauf, Foto, Zeugnissen, Gehaltsvorstellung, Kündigungsfrist unter Angabe der oben genannten Referenznummer per eMail an Dagmar Bowe. Vielen Dank!

Wir freuen uns auf Ihre Nachricht.

dagmar.bowe@personalberatung-fiege.de

Personalberatung für Vertriebspositionen

FIEGE – Personalberatung Vertrieb GmbH ist eine deutschlandweit aktive Personalberatung für Führungskräfte und Spezialisten im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten, Lösungen und Dienstleistungen.

Als Mitglied im BDU – Bundesverband Deutscher Unternehmensberater e.V. arbeiten wir ausschließlich EU-DSGVO-konform und verpflichten wir uns zur Einhaltung der anspruchsvollen Qualitätsrichtlinien sowie der Beratungsgrundsätze des Verbandes.

- Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick
- Selbstständige Arbeitsweise
- Gute Englischkenntnisse wünschenswert
- Reisebereitschaft ca. 50%