https://www.personalberatung-fiege.de/stellenangebote-im-vertrieb/kam-cs-2/

Key Account Manager (m/w/d) Bauindustrie

Homeoffice in Süddeutschland

Unser Auftraggeber ist einer der führenden internationalen Hersteller von Schalungen, Gerüsten sowie Sicherheitstechnik und unterstützt seit 1929 die Bauwirtschaft mit Teil- und Komplettlösungen. Als Teil des internationalen Firmenverbundes bietet das Unternehmen alle Vorteile eines weltweiten Netzwerks mit 360 Niederlassungen und 40.000 Mitarbeitern.

Unser Mandant bietet perfekte Lösungen für zahlreiche Bausektoren, z. B. Infrastrukturbau, Hochhausbau, Wirtschafts- und Wohnungsbau.

Primär für den Produktbereich „Schalungen“ sucht das innovative Unternehmen einen Key Account Manager (m/w/d), der die Region Süddeutschland eigenverantwortlich und mit viel Engagement entwickelt.

Das kann Ihnen das Unternehmen bieten

- Selbständiges und eigenverantwortliches Arbeiten mit viel Handlungsspielraum
- Langfristige Perspektive und Entwicklungsmöglichkeiten
- Intensive Einarbeitung durch den jetzigen Stelleninhaber
- Flexible Arbeitszeit mit 30 Tagen Urlaub
- Unbefristete Festanstellung
- Attraktives Gehaltspaket bestehend aus Fixum und Bonus (im 1. Jahr Fixum)
- Homeoffice mit entsprechender Ausstattung (Laptop, Smartphone etc.)
- Firmenfahrzeug (auch zur privaten Nutzung

Ihre wesentlichen Aufgaben

- Betreuung Bestandskunden/Key Accounts in Süddeutschland (Bauunternehmen) – überwiegend Baukonzerne
- Baustellenbetreuung zusammen mit der Anwendungstechnik
- Projektgeschäft im Bereich Schalungen (in erster Linie Vermietung)
- Erstellung von Projektangeboten zusammen mit der Technik
- Enge Abstimmung mit der Materialdisposition und den Niederlassungen
- Umsatzverantwortung im einstelligen Millionenbereich
-

Ihre Erfahrungen und Stärken

- Studium als Bauingenieur oder fachbezogene Ausbildung (Bautechniker/Meister)
- Berufserfahrung im Bauhaupt- oder Baunebengewerbe
- Kenntnisse aus der Bau- und Schalungstechnik wünschenswert
- Erfahrung in der Bauleitung, Baustellenerfahrung
- Vertriebsprofi mit einem guten Kundenverständnis, idealerweise als KAM
- Eigenverantwortliches Arbeiten gewohnt

FIEGE – Personalberatung Vertrieb GmbH

Referenznummer: 222-1004

Schnellstmöglich

Unbefristet

Vollzeit

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Unterlagen inkl. Lebenslauf, Foto und Zeugnissen sowie Informationen zu Ihrer Gehaltsvorstellung und Kündigungsfrist unter Angabe der weiter oben genannten Referenznummer ausschließlich per eMail an Carsten Stegmann. Vielen Dank!

Wir freuen uns auf Ihre Nachricht.

carsten.stegmann@personalberatung-fiege.de

Personalberatung für Vertriebspositionen

FIEGE – Personalberatung Vertrieb GmbH ist eine deutschlandweit aktive Personalberatung für Führungskräfte und Spezialisten im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten, Lösungen und Dienstleistungen.

Als Mitglied im BDU – Bundesverband Deutscher Unternehmensberater e.V. arbeiten wir ausschließlich EU-DSGVO-konform und verpflichten wir uns zur Einhaltung der anspruchsvollen Qualitätsrichtlinien sowie der Beratungsgrundsätze des Verbandes.

- Souveränes Auftreten, kontaktfreudig und Teamplayer
- Wohnhaft im Raum Baden-Württemberg / idealerweise im Raum Stuttgart