https://www.personalberatung-fiege.de/stellenangebote-im-vertrieb/kam-ladungstraeger/

Key Account Manager (m/w/d) Ladungsträgermanagement

Unternehmensstandort oder Homeoffice

Unser Auftraggeber ist ein erfolgreicher und europaweit tätiger Spezialist im Handling von Ladungsträgern und der Digitalisierung der entsprechenden Prozesse.

Neben Pooling-Dienstleistungen im Bereich Ladungsträger bietet das Unternehmen seinen Kunden unterschiedliche digitale Lösungen. Dadurch ergeben sich für Kunden erhebliche Zeit- und Kostenvorteile und eine maximale Transparenz und Sicherheit im täglichen Prozess.

Nun sucht das Unternehmen einen engagierten und kommunikativen Key Account Manager (m/w/d), der insbesondere in Deutschland ausgewählte Großkunden betreut und weitere Konsumgüter-Hersteller, Transport- und Logistikdienstleister sowie den filialisierten Einzelhandel und Onlinehandel für das Unternehmen gewinnt und zu langfristig zufriedenen Kunden entwickelt.

Das kann Ihnen das Unternehmen bieten

- Dynamisches und wachstumsorientertes Umfeld
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Sehr selbständiges und eigenverantwortliches Arbeiten
- Echte Gestaltungsmöglichkeiten
- Langfristige Perspektive in einem unabhängigen und gesunden Unternehmen

Ihre wesentlichen Aufgaben

- Betreuung vorhandener und Gewinnung neuer Kunden
- Systematische Entwicklung des Vertriebsgebietes und weitere Entwicklung des Geschäftes mit Großkunden
- Analyse der Kundenanforderungen und Formulierung von Angeboten
- Laufende Markt- und Wettbewerbsbeobachtung und Ableitung von Strategieansätzen
- Aufbau von Kontakten zu Meinungsbildnern und Multiplikatoren

Ihre Erfahrungen und Stärken

- Erfahrungen im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten oder Dienstleistungen
- Erfahrungen im Bereich Ladungsträger oder ähnlichen Märkten hilfreich
- Interesse an digitalen Prozessen und Tools
- Hervorragende verkäuferische Fähigkeiten
- Begeisterungsfähigkeit und Überzeugungskraft
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Bereitschaft zu gelegentlichen Reisen

FIEGE – Personalberatung Vertrieb GmbH

Referenznummer: 155416-1

Schnellstmöglich

Unbefristet

Vollzeit

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Unterlagen inkl. Lebenslauf, Foto und Zeugnissen sowie Informationen zu Ihrer Gehaltsvorstellung und Kündigungsfrist unter Angabe der weiter oben genannten Referenznummer ausschließlich per eMail an Dagmar Bowe. Vielen Dank!

Wir freuen uns auf Ihre Nachricht.

dagmar.bowe@personalberatung-fiege.de

Personalberatung für Vertriebspositionen

FIEGE – Personalberatung Vertrieb GmbH ist eine deutschlandweit aktive Personalberatung für Führungskräfte und Spezialisten im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten, Lösungen und Dienstleistungen.

Als Mitglied im BDU – Bundesverband Deutscher Unternehmensberater e.V. arbeiten wir ausschließlich EU-DSGVO-konform und verpflichten wir uns zur Einhaltung der anspruchsvollen Qualitätsrichtlinien sowie der Beratungsgrundsätze des Verbandes.