



<https://www.personalberatung-fiege.de/stellenangebote-im-vertrieb/objektberater-nrw/>

Objektberater im Außendienst (m/w/d) Baustoffe / Fliesen

Homeoffice Nordrhein-Westfalen??

Unser Auftraggeber ist ein führender Hersteller von qualitativ hochwertigen Wand- und Bodenfliesen, Fliesen für den Außenbereich und großformatigen Fliesen mit einem jährlichen Umsatz von über 1 Mrd. Euro in der Gruppe.

Das Unternehmen ist bekannt für eine hohe Produktqualität, Innovationskraft und designorientierte Lösungen. Das Unternehmen ist bei ausschreibenden Stellen insbesondere dann gefragt und erfolgreich, wenn es um große und anspruchsvolle Projekte / Objekte geht.

Für die Beratung und Betreuung von ausgewählten Architekten, Planungsgesellschaften, Bauunternehmen sowie Investoren in den Bereichen Hotellerie, filialisierter Einzelhandel, Fitness-Ketten, exklusiver Wohnungsbau usw. sucht dieser bekannte Hersteller einen engagierten Objektberater (m/w/d), der das Objektgeschäft gezielt und strategisch weiterentwickelt.

Das kann Ihnen das Unternehmen bieten

- **Möglichkeit und Freiräume zur Konzentration auf diese strategische Aufgabe**
- Ausgezeichnetes Markenimage, das für Qualität und Design steht
- **Enge und vertrauensvolle Beziehungen zu den wichtigsten Architekten ... vorhanden**
- Marktführende Position und eine hohe Bekanntheit in den Zielgruppen
- **Motiviertes Team und wertschätzende Zusammenarbeit**
- Gehaltsmodell mit einem hohen fixen Anteil
- Firmen PKW zur privaten Nutzung

Ihre wesentlichen Aufgaben

- Intensive und professionelle Betreuung der vorhandenen Kunden und Partner
- Weitere gezielte und strategische Entwicklung des Objektgeschäftes
- Identifizierung von neuen Projekten
- Laufende Marktbeobachtung und Abstimmung mit der Unternehmenszentrale
- Teilnahme an überregionalen Messen, lokalen Veranstaltungen und Networking-Events zu Steigerung der Markenbekanntheit und des Markenimages

Ihre Erfahrungen und Stärken

- Erfahrungen im Vertriebsaußendienst von qualitätsorientierten Produkten
- Erfahrungen im Projektvertrieb bzw. Betreuung und Entwicklung von Key Accounts
- Kenntnisse in den Bereichen Bau, Baustoffe, Bauelemente oder

FIEGE – Personalberatung Vertrieb GmbH

Referenznummer: 155276-19-NRW

Schnellstmöglich

Unbefristet

Vollzeit

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Unterlagen inkl. Lebenslauf, Foto, Zeugnissen, Gehaltsvorstellung, Kündigungsfrist unter Angabe der oben genannten Referenznummer per eMail an Christian Fiege. Vielen Dank!

Wir freuen uns auf Ihre Nachricht.

christian.fiege@personalberatung-fiege.de

Personalberatung für Vertriebspositionen

FIEGE – Personalberatung Vertrieb GmbH ist eine deutschlandweit aktive Personalberatung für Führungskräfte und Spezialisten im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten, Lösungen und Dienstleistungen.

Als Mitglied im BDU – Bundesverband Deutscher Unternehmensberater e.V. arbeiten wir ausschließlich EU-DSGVO-konform und verpflichten wir uns zur Einhaltung der anspruchsvollen Qualitätsrichtlinien sowie der Beratungsgrundsätze des Verbandes.

angrenzenden Branchen hilfreich

- Selbständige und strategische /zielorientierte Arbeitsweise
- Begeisterungsfähige, positive und lösungsorientierte Persönlichkeit
- Reisebereitschaft, ca. 2 – 3 Tage / Woche
- Englischkenntnisse