



<https://www.personalberatung-fiege.de/stellenangebote-im-vertrieb/teamleiter-kennzeichnung/>

## Teamleiter Vertriebsaußendienst (m/w/d) Industrielle Kennzeichnungstechnik

FIEGE – Personalberatung Vertrieb GmbH

### Homeoffice in Deutschland

Referenznummer: KL-902

Unser Auftraggeber ist ein internationaler Hersteller und Händler für Kennzeichnungstechnik im industriellen Umfeld. Mit den innovativen Lösungen werden Produkte, Verpackungen und Lieferungen mittels unterschiedlicher Technologien gekennzeichnet.

Schnellstmöglich

Unbefristet

Zur Steuerung und gezielten Performancesteigerung des Vertriebsaußendienstes in Deutschland sucht das Unternehmen einen digital affinen und technisch versierten Vertriebsprofi mit ersten Führungserfahrungen.

Vollzeit

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Unterlagen inkl. Lebenslauf, Foto, Zeugnissen, Gehaltsvorstellung, Kündigungsfrist unter Angabe der oben genannten Referenznummer per eMail an Dagmar Bowe. Vielen Dank!

Wir freuen uns auf Ihre Nachricht.

### Das kann Ihnen das Unternehmen bieten

- Erfolgreiches und langfristig am Markt aktives Unternehmen
- Motiviertes Vertriebsteam
- Kooperativer Führungsstil im Unternehmen
- Echte Gestaltungsmöglichkeiten
- Attraktives Gehalt zzgl. erfolgsabhängige Bezüge
- Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung

[dagmar.bowe@personalberatung-fiege.de](mailto:dagmar.bowe@personalberatung-fiege.de)

### Ihre wesentlichen Aufgaben

- Aktive und enge Führung der Vertriebsaußendienstorganisation
- Unterstützung bei Kundenbesuchen und Coaching des Teams
- Mitwirkung bei der Einführung eines geeigneten Kennzahlensystems für den deutschen Markt
- Mitwirkung bei der Einführung eines neuen CRM-Systems
- Permanente Marktbeobachtung und Durchführung von Analysen
- Enge Abstimmung mit den Verantwortlichen der weiteren Ländergesellschaften sowie mit der Unternehmenszentrale

### Personalberatung für Vertriebspositionen

FIEGE – Personalberatung Vertrieb GmbH ist eine deutschlandweit aktive Personalberatung für Führungskräfte und Spezialisten im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten, Lösungen und Dienstleistungen.

### Ihre Erfahrungen und Stärken

- Technisches Hochschulstudium
- Fundierte Erfahrungen in der industriellen Kennzeichnungstechnik
- Eigene Erfahrungen im Vertrieb von technischen Lösungen
- Intensive Erfahrungen im Umgang mit KPI's und CRM-Systemen
- Erste Führungserfahrungen und Durchsetzungskraft
- Hohe Reisebereitschaft – national und international
- Deutsch und Englisch verhandlungssicher

Als Mitglied im BDU – Bundesverband Deutscher Unternehmensberater e.V. arbeiten wir ausschließlich EU-DSGVO-konform und verpflichten wir uns zur Einhaltung der anspruchsvollen Qualitätsrichtlinien sowie der Beratungsgrundsätze des Verbandes.