



<https://www.personalberatung-fiege.de/stellenangebote-im-vertrieb/verkaufsleiter-bauelemente/>

## Verkaufsleiter Deutschland (m/w/d) Bauelemente

### Führungsposition / Homeoffice

*!Seit 2015 zeichnet kununu jene Unternehmen mit einem Gütesiegel aus, die auf der Plattform besonders gut bewertet wurden. Die Auszeichnung würdigt damit Arbeitgeber auf kununu, die ihren Mitarbeiter:innen ein möglichst optimales Arbeitsumfeld bieten und so zu deren Zufriedenheit beitragen.!“*

**Top 2023  
Company**



Unser Auftraggeber ist eines dieser „ausgezeichneten“ Arbeitgeber und ein langjährig erfolgreicher Anbieter von Bauelementen und steht für höchste Qualität, Zuverlässigkeit, hervorragenden Service und ein überzeugendes Preis-, Leistungsverhältnis.

Die Produkte werden ausschließlich über ein flächendeckendes Netz von Handelspartnern vertrieben. Nun sucht das innovative Unternehmen einen engagierten und überzeugenden Verkaufsleiter (m/w/d) für Deutschland.

### Das kann Ihnen das Unternehmen bieten

- Gesundes und äußerst erfolgreiches Unternehmen mit jährlich zweistelligem Umsatzwachstum
- Vertrauensvolle und teamorientierte Zusammenarbeit
- Gestaltungsmöglichkeiten und eigenverantwortliches Arbeiten
- Schnelle Entscheidungen durch flache Hierarchien
- Attraktives Gehalt zzgl. erfolgsabhängige Bezüge sowie ein Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung

### Ihre wesentlichen Aufgaben

FIEGE – Personalberatung Vertrieb GmbH

Referenznummer: 155443-0

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Unterlagen inkl. Lebenslauf, Foto, Zeugnissen, Gehaltsvorstellung, Kündigungsfrist unter Angabe der oben genannten Referenznummer per eMail an Christian Fiege. Vielen Dank!

Wir freuen uns auf Ihre Nachricht.

[christian.fiege@personalberatung-fiege.de](mailto:christian.fiege@personalberatung-fiege.de)

### Personalberatung für Vertriebspositionen

FIEGE – Personalberatung Vertrieb GmbH ist eine deutschlandweit aktive Personalberatung für Führungskräfte und Spezialisten im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten, Lösungen und Dienstleistungen.

Als Mitglied im BDU – Bundesverband Deutscher Unternehmensberater e.V. arbeiten wir ausschließlich EU-DSGVO-konform und verpflichten wir uns zur Einhaltung der anspruchsvollen Qualitätsrichtlinien sowie der Beratungsgrundsätze des Verbandes.

- Engagierte und konsequente Entwicklung des Vertriebsgebietes Deutschland und Realisierung der ehrgeizigen Umsatz- und Ertragsziele des Unternehmens
- Enge Führung und zielgerichteter weiterer Ausbau der Außendienstorganisation
- Laufende und aktive Unterstützung des Außendienstteams im Tagesgeschäft und Begleitung zu wichtigen Kundengesprächen
- Coaching der Außendienstmannschaft und weitere aktive Förderung einer Performance-Kultur in der Außendienstorganisation
- Eigene Betreuung ausgewählter Großkunden des Unternehmens
- Permanente Marktbeobachtung und Unterstützung der Geschäftsführung bei der Optimierung der Vertriebsstrategie
- Enge und teamorientierte Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst und Marketing

### **Ihre Erfahrungen und Stärken**

- Kaufmännische oder handwerklich/technische Ausbildung
- Gutes technisches und kaufmännisches Verständnis
- Kenntnis des Marktes für Bauelemente, Baustoffe oder angrenzender Märkte
- Erfahrungen in der Führung von Außendienstorganisationen
- Begeisterungsfähigkeit und die Fähigkeit, Menschen von den eigenen Ideen zu überzeugen und zu Höchstleistungen zu motivieren
- Selbständige und strukturierte / zielorientierte Arbeitsweise
- Sicherer Umgang mit MS-Office-Anwendungen
- Reisebereitschaft