https://www.personalberatung-fiege.de/stellenangebote-im-vertrieb/vertriebscontroller-2/

Vertriebscontroller (m/w/d) Homeoffice

Homeoffice

Unser Auftraggeber ist der führende Anbieter in Europa für Filter und Filtertechnik im industriellen sowie mobilen Umfeld.

Der Vertrieb der Produkte und Lösungen an Erstausrüster, Wiederverkäufer und Endanwender erfolgt in Europa insbesondere über ein engagiertes und erfahrenes Team an Außendienstmitarbeitern (m/w/d).

Zur weiteren konsequenten Entwicklung und Professionalisierung des Vertriebes sucht das dynamische Unternehmen einen kommunikationsstarken und analytisch geprägten Vertriebscontroller (m/w/d).

Diese Position kann komplett vom Homeoffice ausgeführt werden!

Das kann Ihnen das Unternehmen bieten

- Marktführende Position in Europa und eine starke, bekannte Marke
- Wertschätzende Führungskultur
- Vertrauensvolle und teamorientierte Zusammenarbeit
- Eigenverantwortliches Arbeiten
- Schnelle Entscheidungen durch flache Hierarchien
- Attraktives Gehaltspaket

Ihre wesentlichen Aufgaben

- Monitoring der Verkaufsaktivitäten in sämtlichen Vertriebsniederlassungen und Vertriebsregionen
- Identifikation von Potenzialen zur Steigerung der Effizienz und der Performance der Sales-Teams
- Enge Zusammenarbeit mit dem Global Sales Director und den Niederlassungen im Hinblick auf die Erreichung von gesetzten Zielen
- Aktive Mitarbeit bei globalen und strategischen Sales-Projekten, wie z.B. Pricing Initiativen, Weiterentwicklung bzw. Einführung des CRM-Tools sowie datenbasierter Expansion in neue Märkte
- Weiterentwicklung und laufende Optimierung des vorhandenen Kennzahlensystems
- Erstellung von Entscheidungsgrundlagen für das Management als Basis für die weitere strategische Ausrichtung des Unternehmens
- Aktive Mitgestaltung, Erstellung und Weiterentwicklung von Forecasts und Budgets

Ihre Erfahrungen und Stärken

- Analytische Denkweise und eine strukturierte Arbeitsweise
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Vertriebssteuerung und/oder Sales-Controlling
- Fundierte Erfahrung im Umgang mit CRM-Tools, weitere Tools von Vorteil

FIEGE – Personalberatung Vertrieb GmbH

Referenznummer: 155446-3

Schnellstmöglich

Unbefristet

Vollzeit

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Unterlagen inkl. Lebenslauf, Foto und Zeugnissen sowie Informationen zu Ihrer Gehaltsvorstellung und Kündigungsfrist unter Angabe der weiter oben genannten Referenznummer ausschließlich per eMail an Christian Fiege. Vielen Dank!

Wir freuen uns auf Ihre Nachricht.

christian.fiege@personalberatung-fiege.de

Personalberatung für Vertriebspositionen

FIEGE – Personalberatung Vertrieb GmbH ist eine deutschlandweit aktive Personalberatung für Führungskräfte und Spezialisten im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten, Lösungen und Dienstleistungen.

Als Mitglied im BDU – Bundesverband Deutscher Unternehmensberater e.V. arbeiten wir ausschließlich EU-DSGVO-konform und verpflichten wir uns zur Einhaltung der anspruchsvollen Qualitätsrichtlinien sowie der Beratungsgrundsätze des Verbandes.

- Großes Interesse an Vertrieb und Vertriebsprozessen
- Ausgeprägte IT-Affinität
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Freude am Arbeiten im Team und im internationalen Umfeld