



<https://www.personalberatung-fiege.de/stellenangebote-im-vertrieb/vertriebscontroller/>

Vertriebscontroller (m/w/d)

Unternehmenszentrale in Nordrhein-Westfalen

Unser Auftraggeber ist ein traditionsreicher und führender Hersteller und Premiumanbieter von Produkten und Systemen für die moderne Gebäudesteuerung (Smart Home, Schalter und Steuerungseinheiten)

Das Unternehmen produziert ausschließlich in Deutschland und legt größten Wert auf Qualität, Innovation und Design.

Im Rahmen einer Altersnachfolge sucht dieses erfolgreiche Familienunternehmen mit rund 1.500 Mitarbeitern einen engagierten Vertriebscontroller (m/w/d) mit ausgeprägten analytischen und konzeptionellen Fähigkeiten.

Das kann Ihnen das Unternehmen bieten

- Langfristige Arbeitsplatzsicherheit
- Kooperativer Führungsstil und ein selbstbestimmtes Arbeiten
- Vertrauensvolle Zusammenarbeit und Teamwork
- Work-Life-Balance und 35 Std./Woche
- Attraktives Vergütungspaket und weitere interessante Benefits

Ihre wesentlichen Aufgaben

- Pflege, Weiterentwicklung und Reporting des Kennzahlensystems zur Leitung, Steuerung und Kontrolle von Vertriebsprojekten sowie des Vertriebs
- Erstellung von Management- und Entscheidungsgrundlagen sowie anlassbezogene Aufbereitung von steuerungsrelevanten Informationen
- Unterstützung des Vertriebs hinsichtlich Planung und Budgetierung bzw. Forecast
- Durchführung von Abweichungsanalysen und Reporting der Kosten
- Proaktive Durchführung von produkt- und kundenbezogenen Wirtschaftlichkeitsanalysen mit dem Ziel, Ergebnischancen zu identifizieren
- Sparringspartner bezüglich Pricing und kaufmännischer Fragestellungen (Vertrieb, Marketing, Preispolitik, Produktmanagement, Kundenservice)
- Prüfung und Erstellung von Angebots-, Verkaufspreis- und Nachkalkulationen
- Erstellung von ad-hoc-, Abweichungs- und Sonderanalysen zur Entscheidungsunterstützung
- Enge Zusammenarbeit und Abstimmung mit den Vertriebseinheiten, Controlling, Produktmanagement und Marketing

Ihre Erfahrungen und Stärken

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaftslehre (Uni/FH)
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertriebscontrolling
- Hohe Affinität zu Zahlen und ausgezeichnete analytische und konzeptionelle Fähigkeiten

FIEGE – Personalberatung Vertrieb GmbH

Referenznummer: 155436-1

Schnellstmöglich

Unbefristet

Vollzeit

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Unterlagen inkl. Lebenslauf, Foto und Zeugnissen sowie Informationen zu Ihrer Gehaltsvorstellung und Kündigungsfrist unter Angabe der weiter oben genannten Referenznummer ausschließlich per eMail an Christian Fiege. Vielen Dank!

Wir freuen uns auf Ihre Nachricht.

christian.fiege@personalberatung-fiege.de

Personalberatung für Vertriebspositionen

FIEGE – Personalberatung Vertrieb GmbH ist eine deutschlandweit aktive Personalberatung für Führungskräfte und Spezialisten im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten, Lösungen und Dienstleistungen.

Als Mitglied im BDU – Bundesverband Deutscher Unternehmensberater e.V. arbeiten wir ausschließlich EU-DSGVO-konform und verpflichten wir uns zur Einhaltung der anspruchsvollen Qualitätsrichtlinien sowie der Beratungsgrundsätze des Verbandes.

- Kenntnisse im Bereich der Aufbereitung, Zusammenführung und Analyse von umfangreichen Datenmengen und komplexen Datenstrukturen
- Sicherer Umgang mit MS-Office, hervorragende Excel-Kenntnisse, Erfahrung mit BI-Systemen
- Erfahrungen mit einem ERP-System bevorzugt SAP (SD sowie FI/CO) und Kenntnisse mit CRM-Systemen sind von Vorteil
- Teamplayer mit selbständiger, zielorientierter und strukturierter Arbeitsweise, ausgeprägte Vertriebsaffinität und Kommunikationsstärke
- Gute englische Sprachkenntnisse