



<https://www.personalberatung-fiege.de/stellenangebote-im-vertrieb/vertriebsinnendienst/>

Sales Development Representative (m/w/d) Industriekunden

Wahlweise Homeoffice oder Unternehmensstandort

Unser Auftraggeber ist ein marktführender Hersteller von Arbeitsplatzsystemen, technischen Einrichtungen und Systemen für die Kleinteilelagerung in industriellen Umgebungen.

Das internationale Unternehmen ist seit über 30 Jahren in Deutschland erfolgreich und sucht nun eine engagierte Vertriebspersönlichkeit zur Unterstützung des Vertriebsaußendienstes.

Kern der Aufgabe ist es innerhalb der definierten Zielgruppen Interessenten mittels digitaler Marketingtools zu identifizieren und anschließend einen ersten Kontakt zu diesen aufzubauen.

Homeoffice oder Arbeitsplatz an einem der beiden deutschen Unternehmensstandorten: Hamburg oder Großraum Frankfurt/Main

Das kann Ihnen das Unternehmen bieten

- Starkes und erfolgreiches Unternehmen
- Langfristig sicherer Arbeitsplatz
- Homeoffice, wenn gewünscht
- Top Ausstattung für Ihr Homeoffice und digitale Tools
- Sehr gutes Betriebsklima und eine vertrauensvolle Zusammenarbeit
- Freies und selbstbestimmtes Arbeiten
- Konkrete weitere Entwicklungs- / Karrieremöglichkeiten im Marketing oder Vertrieb

Ihre wesentlichen Aufgaben

- Recherche und Identifikation von Interessenten (Industrieunternehmen)
- Ermittlung von Ansprechpartnern und Kontaktdaten
- Erstansprache und Klärung von Bedarfen über Telefon, E-Mail, Xing, LinkedIn und weitere Online-Kanäle
- Qualifizierung der Interessenten und Aufbereitung der Daten für den Vertriebsaußendienst
- Dokumentation der Kontakte im CRM-System "Salesforce"

IHRE ERFAHRUNGEN UND STÄRKEN

- Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung
- Erfahrungen im Vertriebsinnendienst bzw. in der Vertriebsunterstützung
- Erfahrungen im Telefonmarketing und/oder digitalem Marketing hilfreich
- Ausgeprägte Internet-Affinität und Freude im Umgang mit digitalen Tools
- Ausgesprochen kommunikative und argumentationsstarke Persönlichkeit
- Hohe Motivation, Initiative und Freude an selbständiger Arbeit
- Sehr gute Englisch- und Deutschkenntnisse

FIEGE – Personalberatung Vertrieb GmbH

Referenznummer: 155261-6

Schnellstmöglich

Unbefristet

Kontakt

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Unterlagen inkl. Lebenslauf, Foto und Zeugnissen sowie Informationen zu Ihrer Gehaltsvorstellung und Kündigungsfrist unter Angabe der weiter oben genannten Referenznummer ausschließlich per eMail an Dagmar Bowe. Vielen Dank!

Wir freuen uns auf Ihre Nachricht.

dagmar.bowe@personalberatung-fiege.de

Personalberatung für Vertriebspositionen

FIEGE – Personalberatung Vertrieb GmbH ist eine deutschlandweit aktive Personalberatung für Führungskräfte und Spezialisten im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten, Lösungen und Dienstleistungen.

Als Mitglied im BDU – Bundesverband Deutscher Unternehmensberater e.V. arbeiten wir ausschließlich EU-DSGVO-konform und verpflichten wir uns zur Einhaltung der anspruchsvollen Qualitätsrichtlinien sowie der Beratungsgrundsätze des Verbandes.

